

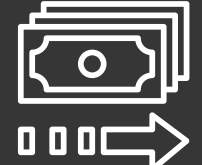
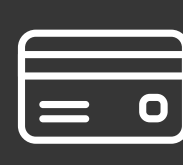
LE PAIEMENT FRACTIONNÉ

Entre fascination et inquiétude

– 1^{er} Trimestre 2021 –



3x 4x



Une croissance qui ne cesse d'impressionner

Le Buy Now Pay Later est le moyen de paiement qui connaît la croissance la plus rapide dans les pays suivants



28 %

Taux de croissance moyen annuel attendu dans le monde au cours des cinq prochaines années

353 Mds \$ ► 680 Mds \$

Chiffres d'affaires mondial du marché du Buy Now Pay Later en 2019 et prévision en 2025

Sources : Worldpay 2020 Global Payments Report, Mars 2020 | Kaleido Intelligence, Digital BNPL & ePOS Financing: Market Outlook 2020, Septembre 2020

Un marché qui se structure, entre levées de fonds et rachats



Source : Crunchbase

La France, terre de promesses

La France se distingue par la présence de solutions anciennes, portées par les sociétés financières spécialisées, filiales des acteurs bancaires traditionnels...

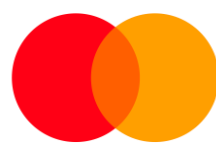


... Cependant, de nouveaux acteurs émergent – des pures players français et étrangers – et affichent de grandes ambitions !



Source : Etude mutualisée Sémaphore Conseil "La révolution du paiement fractionné"

Les géants du paiement se rebellent contre l'avènement de Klarna



Lancement de différentes solutions de paiement fractionné (en 3 fois et/ou en 4 fois) sur trois des principaux marchés du BNPL. Le spécialiste du paiement est désormais présent sur 8 marchés avec ses offres de paiement fractionné.



Partenariat avec TSYS, un spécialiste des paiements, pour permettre aux consommateurs américains d'utiliser leur carte Mastercard pour fractionner leurs transactions en plusieurs versements, avant, pendant, ou après le paiement.



Projet pilote de paiement fractionné, Visa Installments, visant à permettre à ses clients et partenaires de proposer des options de paiement flexibles aux consommateurs finaux en point de vente. Différents partenaires : TSYS, Commerce Bank, Charge After, The RoomPlace.



Suède | 2005 | Valorisation : 30 milliards de dollars
La fintech suédoise s'est imposée comme un acteur incontournable sur le marché des paiements en ligne avec sa solution de Buy Now Pay Later.



- Devenir une super app financière
- S'imposer comme un acteur majeur dans l'éducation financière

Source : Observatoire Innovations & Initiatives Internationales de Sémaphore Conseil

Vers une réglementation du Buy Now Pay Later ?



Le BNPL est une nouvelle drogue



Linda Jun
Americans for Financial Reform
Association de consommateurs US

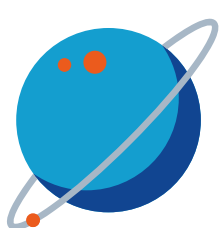


Le contrôle de solvabilité avant de prêter aux clients devient obligatoire au Royaume-Uni !



Source : Observatoire Innovations & Initiatives Internationales de Sémaphore Conseil

Quelques tendances émergent



Le paiement fractionné devient universel

Certains acteurs proposent des solutions de BNPL, via le mobile, qui permettent de payer chez n'importe quelle enseigne, partenaire ou non de l'acteur financier



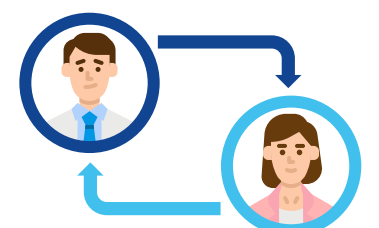
Le paiement fractionné à posteriori

Des offres émergent pour permettre aux clients de choisir, à tête reposée, quelles dépenses ils vont régler en plusieurs fois, a posteriori de l'achat.



De nouveaux canaux d'interaction

Le paiement fractionné n'échappe pas au renouvellement et à la multiplication des canaux. Payer en plusieurs fois tout en conduisant, bientôt une norme ?



Le CtoC, futur eldorado du paiement fractionné ?

Alors que les ventes sur le marché de la seconde main sont une tendance de fond, le BNPL est particulièrement adapté à cette activité... à condition de s'adapter

Source : Etude mutualisée Sémaphore Conseil "La révolution du paiement fractionné"

Vous souhaitez en découvrir plus sur le sujet du paiement fractionné ?

Contactez-nous pour obtenir la présentation de notre étude mutualisée sur "La révolution du paiement fractionné"

